

Offre de stage

Marketing & Prospection

Entreprise : Goupil Technology

Lieu : Angoulême (16000), Télétravail possible

Durée : 2 à 4 mois

Début : dès Juillet 2025

Rémunération : 4,35€ /h

Bonus de vente : 5 à 10 % de chaque vente effectuée

À propos de nous

Goupil Technology est une start-up éditeur de logiciel. Nous développons notamment des logiciels en lien avec les jumeaux numériques, la XR et la formation immersive.

Nous souhaitons démocratiser l'usage de technologies durables et réduire les inégalités dans l'apprentissage, notamment en créant des solutions exploitant les avancées récentes tout en veillant à respecter une sobriété numérique.

Contexte du stage

Vous contribuerez à la commercialisation d'un logiciel existant, simple à présenter, doté d'une grille tarifaire lisible, et positionné sur un marché large et encore peu exploité. C'est donc une **excellente opportunité pour un(e) jeune commercial(e)** de se former à la prospection et à la vente dans des conditions favorables, tout en participant à la structuration d'une stratégie de conquête commerciale.

Missions principales

- **Prospection commerciale :**
 - Identifier de nouveaux prospects (entreprises, institutions, partenaires potentiels) en lien avec l'un de nos logiciels
 - Contribuer à l'enrichissement et à la structuration de la base de données de prospects.
 - Développer et éprouver la mise en place d'un processus de prospection structuré
- **Marketing & communication :**
 - Rédiger des contenus marketing adaptés (présentations, argumentaires, fiches produits, posts réseaux sociaux)
 - Participer à l'élaboration de lignes directrices pour la communication et le positionnement marketing des logiciels

Profil recherché

- Étudiant(e) en école de commerce, marketing, communication ou formation équivalente
- À l'aise avec les outils numériques et la communication écrite
- Sens de l'organisation, rigueur, autonomie et esprit d'initiative



- Curiosité et appétence pour les innovations technologiques
- Capacité à travailler en équipe et à communiquer efficacement
- Autonomie et rigueur dans le travail
- À l'aise en Français et Anglais (écrit et oral), toute autre langue européenne est un plus

Ce que nous offrons

- Un accompagnement personnalisé tout au long du stage
- L'opportunité de travailler sur un domaine émergent et innovant
- Un environnement de travail convivial et collaboratif
- La possibilité de gagner plus qu'un simple stage en rémunérant chaque vente effectuée

Comment postuler

Envoyez votre CV et une lettre de motivation à contact@goupil.technology avec l'objet "Candidature Stage Commercial – [Votre Nom]". Nous avons hâte de découvrir votre profil et de discuter de la manière dont vous pouvez contribuer à notre équipe.

Contact :

M. Tristan Gassies

contact@goupil.technology